



Banca Privada

➤ **Destinatarios:**

- Directores y Subdirectores de oficinas de la red
- Personal del área de soporte del área de Banca Privada

➤ **Objetivos:**

- Conocer los aspectos fiscales relativos a los productos de inversión para ayudar a la identificación de oportunidades de negocio en el segmento de clientes de alta renta
- Comparar las distintas alternativas de inversión de los clientes en función de su incidencia en el IRPF e Impuesto sobre el Patrimonio
- Proporcionar conocimientos, información, técnicas y habilidades para identificar oportunidades de negocio en el segmento de clientes de alta renta

➤ **Modalidad:**

- Presencial

➤ **Duración:**

- 2 jornadas